



Решение по автоматизации работы с дилерами и филиалами. Построение сетей сбыта.

Готовое решение для дистрибьютеров и поставщиков.
Интеграция со всеми версиями 1С:Предприятие.

ООО «Астроком»

+7 (495) 933-9591

www.astrocom.ru

Менеджер проектов

Евгений Юркевич

+7 (910) 420-7354

e.yurkevich@astrocom.ru

Ваша компания...

- Имеет разветвленную сеть филиалов, дилеров, сервисных центров.
- Занимается поставками промышленного оборудования и комплектующих.
- Имеет широкий ассортимент товаров.
- Обрабатывает большой объем заказов.
- Открывает новые филиалы, сервисные центры.
- Планирует взрывной рост продаж.
- Планирует расширение дилерской сети.

SEDNA – это готовое решение

- Готовое решение по автоматизации работы с дилерами и филиалами.
- Система автоматизации для сбытовых и закупочных сетей.
- Интернет-магазин для партнеров.
- Автоматизация процессов размещения и выполнения заказа.
- Управление товарооборотом, контроль платежей, формирование отчетов.
- Интеграция с корпоративной системой 1С версий 7.7 и 8.1. Полная совместимость.
- Электронный документооборот.
- Для дилера это возможность оперативно отслеживать все стадии жизненного цикла заказа.
- Сервис, работающий 24 часа 7 дней в неделю.

Почему сейчас?

- Экономия ресурсов за счет делегирования рутинных операций дилеру.
- Снижение расходов на персонал при открытии филиалов.
- Возможность высвободить трудовые ресурсы внутри компании (отдел продаж, бухгалтерия).
- Исключение человеческого фактора в рутинных операциях с документами.
- Сейчас - лучшее время для обучения персонала.
- Подготовка к выходу из кризиса и росту продаж.

Решение ваших задач

Все что необходимо для организации эффективного взаимодействия дистрибьютора и дилеров:

- автоматическая подготовка коммерческих предложений,
 - размещение и контроль заказов,
 - персональные скидки,
 - детальные отчеты,
 - кредитная и предоплатная схемы работы,
 - доступ к информации о наличии на складе с настраиваемой глубиной видимости,
 - резервирование товара,
 - информация по балансу,
 - управление отгрузками
- все это за несколько кликов мышью.

Особенности

Продуманный, функциональный блок формирования заказа, позволяющий делать заказ различными способами:

- из каталога, «быстрый» заказ по коду для специалистов,
- копирование через буфер из MS Excel,
- импорт заказов из файлов csv,
- копирование ранее сделанных заказов,
- автоматической включение в заказ сопутствующих товаров.

Интеграция с 1С:Предприятие

- Версии 7.7 и 8.1.
- Автоматический обмен данными с 1С.
- Функциональность решения SEDNA одинакова для всех версий 1С.

ВОЗМОЖНОСТИ

- Клиент может контролировать свой баланс, включая доступ к закрывающим документам в электронном виде и формирование выписки, что особенно актуально при кредитной системе оплаты.
- Сервисный модуль. Для компаний, занимающихся поставками оборудования, машин или механизмов, в состав SEDNA входит сервисный модуль, позволяющий автоматизировать работу сервисного отдела. Гарантийное и послегарантийное обслуживание оборудования. Обработка заявок на ремонт и запчасти.
- Возможность реализации интерфейсов обмена данными между поставщиками, работающих на платформе SEDNA.
- Обладая набором базовых функций, решение SEDNA может быть адаптировано под специфику любого бизнеса, а его функциональность существенно расширена под ваши требования. Например, E-mail и SMS-оповещения по статусам и состоянию заказов, отгрузкам, авариям.

Закупочная деятельность

- Возможность реализации интерфейсов обмена данными между поставщиками, работающих на платформе SEDNA.
- Автоматического размещения заявки на закупку оборудования у Производителя (вашего Поставщика) при поступлении заказа от вашего дилера.
- Автоматического отслеживания вашей системой наличия товара на складе Производителя, статусов, сроков поставки оборудования Производителем.

Опыт внедрения SEDNA

Компания «Эн-Эйч Инжиниринг» осуществляет поставки насосного оборудования, компонентов электропривода и энергетической инфраструктуры крупнейших международных брендов: Rockwell Automation, Danfoss, Metso Minerals, Flygt, Vogel, RITZ, Menzel Elektromotoren, Emit, FFD (Frank & Dvorak), Flygt, IRON PUMP, ZETKAMA, Clorius, Broen . Осуществлено внедрение SEDNA для автоматизации сбытовой деятельности и работы с дилерами.

www.nh-engineering.ru

Компания «КвадроТек» - крупный поставщик холодильного и измерительного оборудования, на сегодняшний день является дистрибьютором холодильного оборудования «Danfoss», концерна «SIEMENS», промышленной автоматики «Danfoss», компании «DORIN».

Автоматизация сбытовой деятельности компании «КвадроТек».

www.quadrotek.ru

Эффект от использования SEDNA

1. Снижение операционных и управленческих затрат на 50% - минимизация временных издержек на обработку заказов.
2. Экономия оборотных средств 10% - оптимизация ФЗП и необходимых рабочих мест.
3. Сокращение цикла реализации продукции на 50% - минимизация временных издержек на обработку заказов.
4. Снижение коммерческих затрат на 25% - автоматизация обработки заказов и подготовки коммерческих предложений
5. Уменьшение дебиторской задолженности на 10% - за счет возможности получения он-лайн информации Покупателем

Основные модули SEDNA

1. Каталог товаров
2. Заказы (Корзина, История заказов)
3. Баланс
4. Управление отгрузками
5. Отчеты
6. Управление
7. Интеграция с 1С:Предприятие

Что дальше?

1. Для обсуждения этого предложения вы можете обратиться к сотрудникам компании Астроком. Контактная информация находится в начале этого предложения.
2. Сотрудники компании Астроком готовы провести презентацию своего предложения для Вас и вашего руководства. Вам нужно лишь сообщить удобные для Вас день и час встречи.
3. По вашему запросу мы можем предоставить вам доступ к демонстрационной версии для ознакомления и оценки удобства работы с системой.